



החברה הכלכלית של אגודות הסטודנטים באונ' הפתוחה

7/11/22

**ראיונות לדח"ץ חיצוני+בחירה מנכ"ל החברה הכלכלית סטודנטו"פ/אישור דוחות"ת כספיים**

**התקיים בתאריך 2/11/22**

**nocachim:** יו"ר האגודה ויו"ר דירקטוריון יוכי לוי, אבישי שפירא, שחר שבקו נשיא האגודה וחבר דירקטוריון, בשמת יו"ר ועדת כספים וחברת דירקטוריון, יפית שער מזכירה, רוי"ח יאיר שפירא, יו"מ"ש דותן לוי.

יוכי: לגבי סעיף 35.9 מאשרים את המשך העסקתו של אבישי שפירא כדח"ץ בחברה הכלכלית, אשר מכון כשנתיים בתפקיד דח"ץ ונבחר כעת מחדש באופן זמני בעקבות יו"מ"ש האגודה דותן לוי בהתאם לסעיף 35.5 לתקנון האגודה.

**שחר:** עד יוכי: بعد לפי סעיף 35.3 צריך לבצע תיקון- לאחר וביטולו את תפקיד הסיו"ר במועצה של האגודה, דבר והוסכם בע"פ, ע"י החברים במועצה כי יו"ר ועדת כספים יהיה בדירקטוריון לאחר והוא עובד מול התקציב של האגודה ובצמוד לי"ר האגודה בענייני כספים של המועצה, זה הגיוני שהיה חבר דירקטוריון בחברה הכלכלית שכלה מהותה להשיג רוחם כלכלי לאגודות הסטודנטים, ע"כ הסעיף 35.3 שאנו רוצחים לשנות:  
**"חבר דירקטוריון נוסף יהיה יו"ר ועדת כספים"**

אבישי: بعد

שחר: بعد

יוכי: بعد

**הורש קו: מתמחה לדח"ץ**

מהנדס חשמל ואלקטרוניקה סטודנט באוניברסיטה לתואר שני במינהל עסקים, היה סטודנט כהנדסי בתעשייה וכינרת, מכיר מכמה סיורים בעולם הסטודנטים, היה בעבר יו"ר אגודות סטודנטים כ-2- קדנציות, היה בחברה הכלכלית בעבר, כיום מהנדס אלקטרוניקה ב"אלביט", מעוניין להשפי ולהתפתח בעולם הסטודנטיאלי, מעוניין להתפתח במקצועות ניהולם لكن לך חלק בפרופרים אגודות באזורי הצפון, בתקופה זו יצר הרבה חיבורים שותפות וקשרים בין חברותות שיש להם מטרות משותפות לחלוקם יש חברות כלכליות שעוסקות בנושאים מקצועיים, זה בעצם הערך המוסף שאני רוצה להביא לחברת הכלכלית של אגודות הסטודנטים של הפתוחה,

יוכי: מעוניינים לעשות ישיבות של החברה אחת לחצי שנה, האם זה יכול להיות רלוונטי מבחינתי שזמן זה לא תקבל שכר? וכמוהן שלאחר תקופה זו נשלם לפי החוק,

**הורש:** המנייע שלי הוא לא כלכלי, אז זה לא שיקול מבחינתי, לא מפריע לי

יוכי: לגבי הידע הכלכלי, עד כמה התעסקת בנושא הכלכלי באגודה? האם היה לך גזבר או שאתה מנהלת?



חorsch: עשיתי כמה מהלכים בנושא, אישור ניהול תקין, שלחתי בחורה מקצועית שבבערך בעמותה בתור מנהלת משרד, סיימה ועשתה את זה באופן מקצועי, והעסקתי אותה מרוחק שתבצע דרישות תשלום, קבלות, כל העניין הבירוקרטិ בעניין הכספי היה לי נגיעה מול הרואה חשבון.

אביishi: מה הקשר שלך לאו"פ? מכיר את אגודות הסטודנטים?

חorsch: אני סטודנט באו"פ לתואר שני, ואני מכיר את אגודות הסטודנטים מפורום צפון.

אביishi: מה הדבר המשמעותי שאתה חשוב שחייב להיות למי שיושב בדיקטוריו?

חorsch: הבנה חשובנית טובה, להבין לקרוא דוחות כספיים, וזה לשמהתי אני מביא בתואר השני שלי, ולהבין את הציבור שאנו עובדים מולו, אנחנו צריכים לתת שירות לסטודנטים, וצריך להבין את העולם הסטודנטיאלי, ולדעת איפה השותפות המתאימות לנו, ושנות ערך כסף.

בשםת: איך אתה בדיונים, וויכוחים, איך אתה מגיב לדעות שונות?

חorsch: עמידים שלי יכולים להגיד שאני שיח מאד מעוניין, וכשיש לי דעתם שהם מבוססות אני לא מרביה ל侃פוץ ולדבר ראשון ולהוביל דעה נחרצת לאיזה כיוון, ונינתן לשם מאנשים שעבדתי איתם, ולקבל המלצות מאנשים שעבדתי מולם.

שחר: הבנתי שאתה מהנדס, יש לך הבנה כלכלית?

חorsch: יש לא מעט קורסים שסיממתי שבהם יש נגיעה.

שחר: הבנתי שהגשת מועמדות גם למנכ"ל וגם לדח"ץ למה?

חorsch: בשיקולים האישיים בדיקטוריו דיברנו על זה ולגבי המנכ"ל, בחרתי להמשיך ולפתח את הקריירה בcz, פחות רואה את עצמי מגיע למרכז, لكن אני חשוב יותר נכון שיהיה מנכ"ל שהיא פיזית יותר קרובה.

שחר: החברה בהפסדים, היא לא עילה לא מכינסה כסף, מה הפעולה הראשונה שאתה עושה כדי להוציא את החברה מהמצב?

חorsch: קודם לשבת עם השותפים שלי, זה אתכם, יש תהליך למידה, ללמידה את רזי החברה וללמידה מנשיאות העבר ולבזוק מה הוביל את החברה למצב שלא ומה היו הקשיים והעבודה לא מסתכמה רק בפגשים של אחת לחצי שנה, לבדוק איפה אפשר לעשות את המהלכים הנכונים, הזהירים, ולמצוא אפשרויות חדשות כדי להוציא את החברה מהמצב שהיא נמצאת.

יוכי: תודה רבה, נעדכן בהחלטות שתתקבלו.

חorsch: אם תרצו לשם מאנשים שעבדתי מולם, בשמחה.



יוכי: מציגה את חברי הוועדה,

מירב: בת 50, יש לי שלושה ילדים, ילד בן 20 חיליל, ילד הבן 17 וילד בן 11, הרבה שנים בשוק ההון ובעולם העיסקי, כיום מנהלת מחלקה קשרי משקיעים ברכישות בישראל כשתיים, לפני שהייתי "בישראלkart הימי" סמנכ"לית בחברה לקשרי משקיעים בשוק ההון, למעלה מאות חברות ציבוריות, תחומיים בחברות שיווק, מזון, ביטוח, קרטייסי אשראי, נדלין, טכנולוגיה פרמה, ומשם קיבלתי יידע בכל העולם העיסקי, ההתמחות שלי היא בשוק ההון יש לי תואר ראשון בכלכלת ניהול תואר שני במינהל עסקים וה坦מאות פיננסית, תואר ראשון במכלה האקדמית של ת"א, תואר שני במרכז הבינתחומי לאחרונה עשתי קורס דירקטוריים דרך בר אילן, כל הזמן לומדת כל הזמן עשויה קוסמים, עשית קורס בהנחיית קבוצות, רגילה לעבוד מול מנכ"לים הנהלות, יש לי המון קשרים, יכולה לפתח דעתות, מבינה גם בכלכלת גם מיקרו גם מקרו, וכמוון בישראל יכולה לפתח דעתות,

יוכי: איך אתה היכולה השפעה שלך על העולם הסטודנטיאלי?

מירב: אני באה מעולם של התשלומים שהוא עולם שמדובר מאוד לסטודנטים גם הלוואות גם קרטייס אשראי, להציג מוצרים חדשים ולהביא להם מסעדות, טיולים, נופש, פסטיבלים, רווחת סטודנטים לגמר, גם מועדוני צרכנות, שמכירה בישראל היטב, רוצה להביא את המגמות שיש בשוק, את היכولات שלי עם חברי הדיקטוריון ולעזר בהתווית האסטרטגיה,

יוכי: החברה כרגע בגרענות, האם בא בחשבון שבחצי שנה הראשונה לא יוכל לשלם? וכמוון שלאחר מכון נשלם בהתאם לחוק.

מירב: המטרה שלי בסוף היא שליחות ולתרום להקה, מבחינתי כל דבר שהוא תרומה להקה הוא לפני הכל, הכנסה יש לי מעובדה, ואם אני עשו מהו שMOVIL את המטרות שלי ושל הקהילה ושל הסטודנטים ורווחת הסטודנטים .....

יוכי: היה לך קשר לאגודות הסטודנטים?

מירב: לא הייתי פעילה אקטיבית, למדתי בטכניון ומכירה את הטכניון, מכירה את הדניה השונה בין האגודות.

שער: מה הפעולה הראשונה שאתה עשו לחברת דיקטוריון?

מירב: קודם כל לומדת איפה הגרענות, מאיפה הם באים, אולי מקורות הכנסה נוספים אפשר כן להביא, ומה האסטרטגיה של הנהלה היום, ואיפה אני יכולה לפתח דעתות ולהביא קשרים אישיים.

יוכי: תודה רבה, בסוף ישיבת הדיקטוריון נסיק מסקנות ונעדכן,



החברה וארגוני אגודה-דוח'ץ

מתגורר בוגש עציון, בנוה דניאל, במקור ממעלה אדומים, בן 39 מתעסק בכלכלה, כספים, שוק ההון, מגזר פרטי, ציבורי, עד היום היה משרדี้ ממשלה,

יוכי: במה התואר שלך?

אפרים: תואר במדעי החברה התמחות כלכלה ומשפט בארץ,

יוכי: יש תואר שני?

אפרים: לא, אמר לסיים בסוף שנה תואר שני ואז להמשיך לתואר שני,  
יוכי: יש לך קשר לאו"פ, לאגודות סטודנטים?

אפרים: לא, היה לי תקופה שלמדתי באו"פ, קורס פה קורס שם, להעשרה, הקשר שלי מהפותחה הוא מהכיון הזה, באגודות סטודנטים, לא היה לי חלק בתוך האגודה עצמה, פעיל ומשתמש בהטבות האגודה ככל סטודנט.

בשות: מה הרקע הכלכלי שלך?

אפרים: הניסיון שלי בכלכלה יותר בכלכלה הומיניטרית, מידע וסטטיסטיקה, יותר בוועדות הכנסת, רוב המקומות הם במגזר הציבורי, בעיקר הנושא של כספים יש לי למידים פחות כעיסוק בפועל,  
יוכי: אנחנו צריכים הרבה תחומי השקעות, עד כמה יש לך ידע בתחום של השקעות פיננסיות?

אפרים: הידע שלי הוא פחות בפועל, הרקע העיקריים ומוקם אישי.

יוכי: החברה בהתחלה של פעילות, لكن לא נוכל לשלם בחצי שנה, האם זה בסדר מבחינתך?

אפרים: כן, זה המודל שחשבתי עליו בהתחלה, מהבחן הזה זה מה שראיתי.

יוכי: נעדכן בהמשך.

#### סיכום ומסקנות הוועדה המיוחדת לגבי הדוח'ץים שראינו:

בשות: עדיפות ראשונה מירב ואז חורש,

חרר: לא הייתי רואה את חורש כדוח'ץ, אלא רק מירב.

אבישי: אפרים לא מתאים, לא עונה על הクリיטריונים הרלוונטיים, לדעתו חורש ומירב מתאים, חורש מסביר את עצמו, יכולת ניהול דיוון, ידע לתת דוגמאות שדומות לדברים שהחברה מתעסקת בהם, ומירב, לא מכירה את העולם הסטודנטיאלי אבל עברה כמה חברות, לא מפחדת ניהול דיוון על אסטרטגייה, ודוחות כספיים, וביחד עם חורש יש להם ערך ממשוני ויכולים לעשות את זה ביחד.

יוכי: מתחברת לדברים שאבישי אמר, חוות שבייחד הם יכולים להשלים טוב, חוות שהורש מביא נסיוון ממוקם אחר, נהנית שמל שאלת ששאלנו ידע להסביר, לא נלחץ מהשאלות שלנו, ענה במקצועיות, חשוב מאוד בשיח של דיקטוריון, ראייתי הרבה דברים טובים, ובהחלט יכולה לראות את שניהם מוסיפים הרבה לפעילויות של הדיקטוריון, ומירב מוקם של השקעות מקומיות הנכונות חוות שבדאי לתת לשניהם צ'אנס.



בשםת : יש לחורש יכולת ללמידה ולהתקזש ולפתח את הראש

שחר : אסביר למה פסלי את חורש, לא נתנו דוגמאות לדבריו, מירב כו, חורש – לא האמנתי, לא קניתי את דבריו, יותר מתאים לתפקיד מנכ"ל שהוא ירד מתקפיך זה בסוף .

### ראיון סרגיי פלדמן – תפקיד מנכ"ל

יוכי : מצינה את חברי הוועדה.

סרגיי : עצמאי, פתחתי חברה לשיווק וייבוא מוצר סיונד, לפני זה עבדתי ככלכלן, בתפקיד האחרון הייתי כלכלן בחברת ויסוצקי, בקרה תקציבית, בעקבות קורונה יצאתי בדרך של עצמאי, יזמות, תכנית עסקית, קשר עם חברות בחו"ל ובארץ, ניהול כללי שלה, עמדתי בצוות האם למכור את החברה, והחלטתי למכור את החברה כרגע,

יוכי : איפה למדת?

סרגיי : עמק יזרעאל.

כרגע לומד בפתחה תואר ראשון בפסיכולוגיה.

יוכי : מכיר את אגדות הסטודנטים?

סרגיי : הייתה תקופה קצרה נגזר באגודה.

יוכי : מה הייתה רוזה לעשות דבר ראשון בטור מנכ"ל כדי להניף את החברה?

סרגיי : המגון הוא עצום החל משיתופים עם חברות גדולות, פרסום לאיורי האגודה והאו"פ, שירותים מסוימים שהסטודנטים צורכים מתוך האגודה, מגון האפשרויות הוא גדול וצריך לבדוק מה העדיפות בשמת : מה מעניין אותך בתפקיד, בעולם הסטודנטיאלי?

סרגיי : האנשים, העבודה עם אנשים היא העיקרי בתפקיד הזה, ולגבש תחום פעולה עם אנשים

בשםת : איך אתה עם עבודות צוות?

סרגיי : עובד יותר טוב בעבודת צוות.

בשםת : הייתה מגדיר את עצמך כמנהל פיזורי או ריכוזי?

סרגיי : ריכוזי, אני יש לי רף גבוהה, אני אוהב לשמש דוגמא ולעשות דברים בלבד.

שחר : נבחרת מכנייל, פתאום ישנה הוראה שאתה לא מסכים איתה, מה אתה עושה?

סרגיי : מאיפה נובעת ההתנגדות,AGO או מקצוע?

אביישי : מה בכל זאת הוא הדבר המשמעותי שմבשיר אותך לתפקיד הזה?

סרגיי : זים, זהה שונה מהיהות שביר.

יוכי : מה אתה חושב שאתה יכול להביא כערך נוסף לסטודנטים?

סרגיי : יכולת להשפיע על הסטודנטים מבחינה כלכלית, ופה אני נכנס לתמונה, יכולת ניהול הפיננסית שלי ויכולת תרום לרוחות הסטודנטים.

יוכי : תודה, נעדרך בהמשך.



יוכי: מציגת את חברי הוועדה.

ליאור: בן 40 מתגורר בחיפה, נשוי לריקי, אבא לאמה, היהתי באגודה 10 שנים, היהתי מנהל שיווק, היהתי יו"ר 4 שנים האחרונות, עדיין מטעסק בשיווק של החברה הכלכלית של האגודה, ליאור מסביר על נושא השיווק כיום בחברה הכלכלית.

בשפת: כל מה שתיארת עכשו תחת איזה כובע זה קורה?

ליאור: יו"ר האגודה הוא גם יו"ר הדירקטוריון, מכיוון שהמנכ"ל עזבה, חיכיתי לראות האם המועצה הבאה תרצה להמשיך את החברה הכלכלית או לסגור אותה, لكن לא מינימלי, למרות שעדיין יש לה הוצאות, הוצאות ממשלים לדירקטוריון וכיו"ן לכן אני המשכתי בניתוח פניטי לספקים וכו'.

בשפת: איך יהיה לך המעבר והאם יתגר אוטך פוליטי?

ליאור: המעבר מבכניתי הוא טבעי, האתגר הוא גודל, אתה פוליטי שאתה יו"ר, אני לא מתוכנן להכנס פוליטי כמנכ"ל, יש פה דירקטוריון ותפקידכם לבחור אדם שמתאים לתפקיד ושהחברה הכלכלית הוא לא משחו שזר לו, התפקיד של המועצה הוא לסייע על הדירקטוריון שיקבל את החלטה הנכונה.

בשפת: איך היחסים שלך ושל יוכי?

ליאור: יוכי הייתה חברת מועצה כשהייתי יו"ר, היא התנדבה הרבה, היא הובילה פרויקטים, ואני התעקשתי שהיא תחליף אותי ואני שמח מאוד.

אבל: האם אתה אופטימי? האם החברה הכלכלית יכולה לעבוד? ולמה אתה רוצה את התפקיד?

ליאור: אני חשבתי בהתחלה שצריך לסגור את החברה הכלכלית, שינייתי את דעתני כי הפוטנציאל גדול, הצלחנו להוביל מהלך גדול שאנו מרכזים את השיווק לכולם, תוך שנתיים שלוש נהיה החברה המובילה, כמובן שבשנה הראשונה זו שנה של בניה, כרגע אני אופטימי לגבי החברה הזו, אם נתעסק בהפקות של האגודה ואם נגדיל את תשלום דמי הרוחה אני אופטימי, והיום חזרתי כי אני רוצה להביא את הידע שלי לאגודה, וחזרתי לעולם העסקי והחלטתי שאני בכיוון העיסקי ולא הפוליטי, ואני אוהב את האגודה ואת האו"פ.

אחר: עם הניסיון והידע שלך אתה יכול לקבל בחוץ יותר למה דזוקא החברה הכלכלית?

ליאור: אני כבר בעולם העסקי אני חושב שאני מרוויח בסדר גמור ואני לא רק בשבייל הכספי, וחלק מהחלום שלי שפתחנו את החברה הכלכלית היה להרים את האגודה.



הצבעה לתפקיד- מנכ"ל מתבגרת תפלכליית המועמד ליאור פליק

יוכי- بعد

אביישי- بعد

שחר- بعد

הצבעה לדח"ץ של החברה הכלכלית- מירב זמר

אביישי- بعد

שחר- بعد

יוכי- بعد

הצבעה לדח"ץ של החברה הכלכלית- חורש קון

אביישי- بعد

שחר- נגד

יוכי- بعد

אישור דוחות כספיים לשנת 2021

אביישי שפירה- بعد

שחר שבקו- بعد

יוכי לוי- بعد

סטודנטופ בע"מ  
STUDENTOP LTD  
515812238  
ח.פ.

יוכי לוי  
הנחתת הולמת  
21/03/2020

שי סחרוב  
מארק צ'ילדרס